



宝尔莱福产品销售奖励方案

一、会员：（以 550 元为消费单位）

级 别	消 费 类 别	消 费 金 额	日薪封顶周发	本卡零售返利
普通会员	一 次 性	550 元	600 元	10%
银卡会员	本卡消费累 计	1650 元	2000 元	15%
金卡会员	本卡消费累 计	3300 元	4000 元	20%
VIP 会员	本卡消费累 计	6600 元	8000 元	20% (*)

(*) VIP 会员有资格申请成为代理商

二、管理奖：（各级会员享受管理奖，以 550 元为管理单位）

1:1	奖 50 元	大小区相互转换 无限延伸	无大象腿之忧 不 归 零 不 沉 淀
2:1 或 1:2	奖 75 元		
3:1 或 1:3	奖 100 元		

三、宽慰奖：

级 别	引 荐 人 数	层 数	点 位 奖
普通会员	1 人	5	10 元
银卡会员	2 人	7	10 元
金卡会员	3 人	9	10 元
VIP 会员	4 人	12	10 元

四、重复消费：月收入 10%重复消费累计达 550 元配同价值产品，业绩入小区参加管理奖。

五、福利奖：

团队业绩累计	大小区比例	奖 项	价 值
4 万元	3 万:1 万	电子设备一台	一次性 2000 元
8 万元	6 万:2 万	中国境内旅游	一次性 4000 元
20 万元	15 万:5 万	国 外 旅 游	一次性 1 万元
200 万元	120 万:80 万	商务轿车一辆	一次性 10 万元
400 万元	240 万:160 万	住 房 补 贴	一次性 20 万元

六、代理商：

资 格	级 别	投资金额	配货比例	店补	店 荐 店				会员荐店
					一代	二代	三代	四代	一次性
VIP 会员	一级代理	1 万	1 : 1	3%	3%	1%			1000 元
	二级代理	2 万	1:1.5	5%	4%	2%	1%		2000 元
	三级代理	3 万	1 : 2	7%	5%	3%	2%	1%	3000 元

说明：1 会员成功推荐开店的一次性奖励归推荐人所有；
2 代理商的投资金额计入推荐人业绩；